

(Mobile book) File size: 38.Mb

La methode de l'influence immddiate : Une technique innovante pour convaincre en 7 minutes

MICHAEL PANTALON

LA MÉTHODE DE L'INFLUENCE IMMÉDIATE



UNE TECHNIQUE SCIENTIFIQUE
INNOVANTE POUR CONVAINCRE
EN 7 MINUTES

GuyTrédaniel
éditeur

 Download

 Read Online

Par Michael Pantalon

*ebooks | Download PDF | *ePub | DOC | audiobook*

Dtails sur le produit Rang parmi les ventes : #36610 dans eBooksPubli le: 2015-08-01Sorti le: 2015-08-01Format: Ebook Kindle

(Mobile book) La methode de l'influence immddiate : Une technique innovante pour convaincre en 7 minutes

Par Michael Pantalon : La methode de l'influence immddiate : Une technique innovante pour convaincre en 7 minutes before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised La methode de l'influence immddiate : Une technique innovante pour convaincre en 7 minutes:

Description :

Prsentation de l'diteurL'Influence immddiate est la seule methode scientifiquement prouve pour amener votre interlocuteur en sept minutes - ou moins - dcouvrir l'intrt de faire ce que vous lui demandez tout en conservant son libre arbitre. Que ce soit pour motiver vos employs afin qu'ils deviennent plus productifs, pour encourager vos clients utiliser plus souvent vos produits ou vos services, ou encore pour inciter vos enfants faire leurs devoirs la maison, vous obtiendrez tout ce que vous voulez en six questions et sept minutes seulement ! Aux antipodes de la manipulation, cette methode peut tre utilise aussi bien sur vous-

mme - pour vous motiver et vous pousser agir - que sur les autres. Présentation de l'auteur L'Influence immédiate est la seule méthode scientifiquement prouvée pour amener votre interlocuteur en sept minutes - ou moins - à découvrir l'intérêt de faire ce que vous lui demandez tout en conservant son libre arbitre. Que ce soit pour motiver vos employés afin qu'ils deviennent plus productifs, pour encourager vos clients à utiliser plus souvent vos produits ou vos services, ou encore pour inciter vos enfants à faire leurs devoirs à la maison, vous obtiendrez tout ce que vous voulez en six questions et sept minutes seulement ! Aux antipodes de la manipulation, cette méthode peut être utilisée aussi bien sur vous-même - pour vous motiver et vous pousser à agir - que sur les autres. Biographie de l'auteur Michael V. Pantalon, psychologue et chercheur à la faculté de médecine de Yale, exerce en tant que coach, consultant et thérapeute. Il a publié de nombreux articles dans des revues spécialisées et donne des conférences à travers le monde.